

Restoranlarda Daha Fazla Rezervasyon, Daha Yüksek Sadakat

Yatırımı Hızla Geri Kazandıran Teknoloji

Conivra ile operasyonel verim ve maliyet tasarrufu Restoran sahipleri, yöneticiler ve grup operasyonlarına ROI odaklı dijital çözümler sunar.



Piyasadan Daha Uygun Fiyatlı Premium Çözüm

Aynı teknolojiyle daha yüksek hız, daha düşük maliyet



Toplam maliyetlerde belirgin tasarruf

Rakiplerden daha düşük maliyetle aynı teknoloji



Hız kazandıran teknoloji maliyetleri aşağı çeker

Daha yüksek işlem hızı operasyonel maliyeti azaltır



Tek platformda rezervasyon, sadakat ve müşteri yönetimi

Entegrasyonla operasyonel verimlilik artar



Operasyonel verimlilik sayesinde maliyet tasarrufu

Tek sistemle iş yükü azalır, maliyetler düşer

Ödeme Kolaylığı: 12 Ay Taksit İmkani

Peşin yükünü azaltır, sezonda nakit akışını korur



Kredi kartı ile 12 taksitle ödeyebilme kolaylığı



Peşin ödeme yükü yok
Bütçeyi rahatlatır.



Anlık nakit akışını korur

Uluslararası Fatura: KDV %10 Avantajı

Çifte vergilendirmeyi önleme anlaşması
kapsamında maliyet avantajı



01

Uluslararası firma ile çalışma
prestiji

02

Çifte vergilendirmeyi önleme
anlaşması ile KDV avantajı sağlar.

03

KDV oranı Standart %20 yerine %10
uygulama
Satınalma maliyetlerinde doğrudan düşüş
sağlar.

Çoklu İşletme Fırsatı: İkinci Programda %50 İndirim

Birden fazla şube veya markaya özel, hızlı yatırım geri dönüşü



Tek Şube Maliyeti

- Tam fiyatla tek program satın alma
- Platform yayılım maliyeti yüksek
- ROI yaygınlaştırmada daha yavaş

Çoklu Lokasyon / İkinci Program %50 İndirim

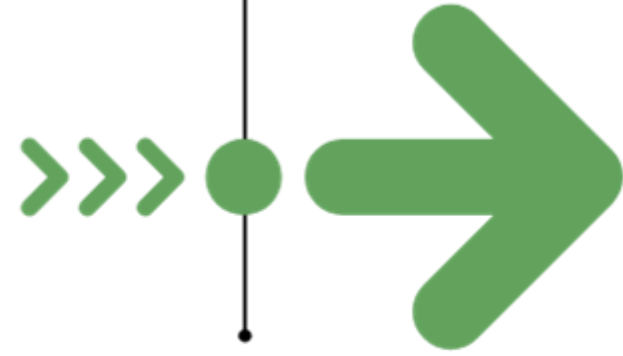
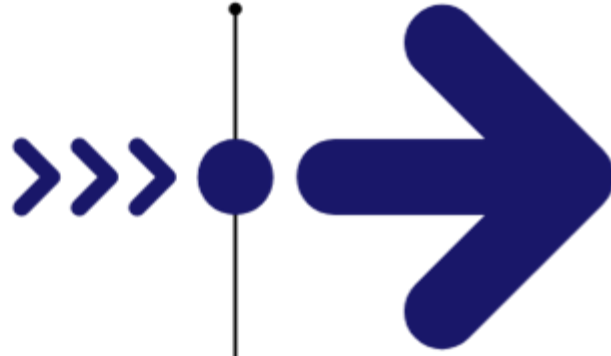
- İkinci program %50 indirimli
- Franchise ve çoklu şubelerde maliyet etkin yayılım
- Yatırım geri dönüşünü hızlandırır

Şirket Yemekleri için Network Oluşturma

Kurumsal profillemeye, hedefli iletişim ve sürekli gelir kaynağı

Şirket veri yakalama

Müşteri ve şirket bilgilerini sisteme kaydetme, misafir profillemeye için temel veri toplama

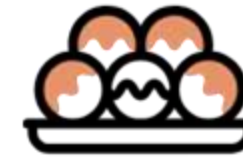
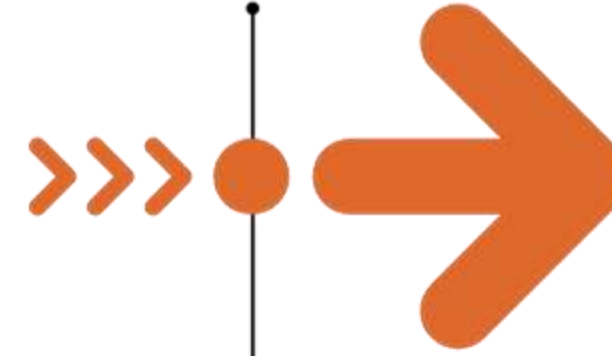


Segmentasyon

Şirketleri büyüklük, sektör ve ilgi alanına göre ayırma; hedef listeleri oluşturma

Kampanya gönderimi

Hedefli e-posta, SMS veya WhatsApp ile şirketlere teklif ve iletişim gönderme



Rezervasyon ve teklif takibi

Gelen talepleri izleme, rezervasyonları ve teklif dönüşlerini takip etme

Kara Liste Özelliği: Problemlü Müşteri Kontrolü

Rezervasyonlar ve riskleri işaretleyerek kayıp maliyeti azaltma

İşaretleme: Problemlü müşteri ve rezervasyonları anında işaretleme

Hızlı tespit ve filtreleme



Nedenleri takip etme: Tekrarlayan olumsuz vakaları sınıflandırma

Süreç ve sebep bazlı kayıt



Operasyonel fayda: Zaman ve para kaybını büyük ölçüde azaltma

Daha az iptal ve kayıp gelir



Takım verimliliği: Ekip daha kontrollü ve verimli çalışır

Personel yönetimi kolaylaşır



Risk yönetimi: Operasyonel riskleri azaltma ve maliyet tasarrufu sağlama

Sürekli takip ile proaktif önlem



Çevrimiçi Rezervasyon ile Gelir Artışı



Arkadaşını Getir Programı: En Güçlü Büyüme Motoru



Müşterilerin tavsiyesi, restoranların en yüksek dönüşüm sağlayan kanalını oluşturur.

Conivra'nın yapısı sayesinde her işletme kendi tavsiye ağını kolayca büyütür.



Hızlı Şekilde Müdavim Oluşturma

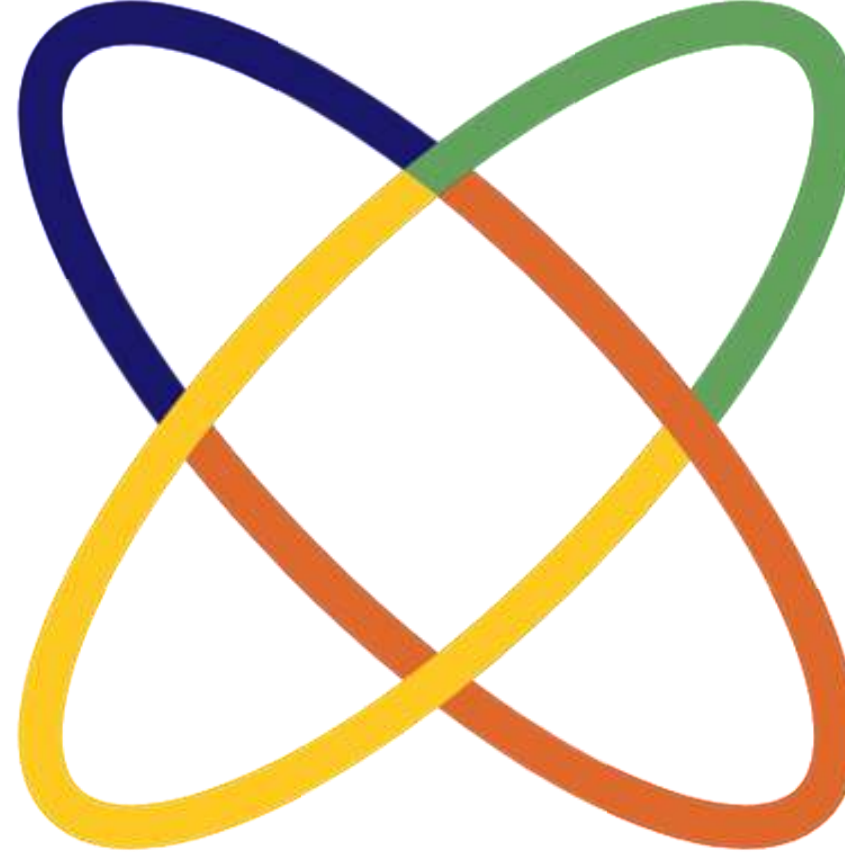
Conivra: Guest profiling, otomasyon ve sadakatle hızlı büyüme

Veri Toplama

Misafir profilleri, rezervasyon ve etkileşim verilerini toplar; temel veri tabanı oluşturur.

Sadakat

Sadakat programlarıyla tekrar ziyaretleri ödüllendirir; müdavim oranı kısa sürede yükselir.



Segmentasyon

Davranış ve tercih bazlı segmentlerle hedefli iletişim sağlar; daha yüksek açılma oranı.

Otomasyon

Otomatik e-posta, WhatsApp ve SMS hatırlatmalarıyla tetiklenmiş iletişim; hızlı yanıt ve etkileşim artışı.

Kağıtsız Ajanda: Daha Hızlı Operasyon

Dijital kayıtla zaman, doğruluk ve izlenebilirlik kazanımı



Kağıt Ajanda Sorunları

1. Zaman kaybı: manuel veri girişi ve arama
2. Kayıt kaybolması veya hasar riski
3. Yanlış veya okunaksız yazım hataları
4. İzlenebilirlik ve raporlama eksikliği



Dijital Ajanda Faydaları

1. Hız: dijital veri yükleme ile ekip zamanı kazanır
2. Doğruluk: yazım ve kayıt hataları büyük ölçüde azalır
3. İzlenebilirlik: değişiklikler ve kullanıcılar takip edilir
4. Operasyonel hız ve tutarlılık artar

Sahte Rezervasyonları Azaltma ile Gelir Koruma

Dijital doğrulama, ön onay ve hatırlatmalarla no-show riskini düşürün

Rezervasyon alınması
Tüm rezervasyonlar dijital kayıtla alınır; isim ve iletişim bilgileri doğrulanır

Doğrulama ve ön onay
E-posta doğrulama veya ön ödeme ile sahte isimler engellenir

Teyit ve son kontrol
Gün içi teyit ile hatalı rezervasyonlar ve boş masalar minimize edilir

Otomatik hatırlatma
Rezervasyon öncesi otomatik hatırlatmalar ile no-show ihtimali düşürülür

Esnek Sadakat Programı: İstedğin Zaman Düzenle

Hızlı kişiselleştirmeyeyle daha yüksek dönüşüm ve müşteri sadakati

Kampanya tasarımı
Puan, indirim, hediye gibi tamamen özelleştirilebilir teklifler;
segment bazlı içerik.

01

Otomasyon

Conivra otomasyonu ile hızlı kampanya üretimi ve yürütme;
zamanlama ve tetikleyiciler.

02

Ölçüm

Segment dönüşümleri ve kampanya performansı ile ROI
takibi.

03

İyileştirme

A/B testleri ve segment sonuçlarına göre sürekli
optimizasyon.

04

Uygulama Hızlı Kazançlar ve Destek

5 dakika kurulum, 24/7 teknik destek



5 Dakika Kurulumla hızlı Devreye Alma

Platformun 5 Dakikada Kurulabileceği Şirket Verisinden Alınmıştır.

01



7/24 Teknik Destekle kesintisiz Operasyon

24/7 Destek Şirket Tanımında Vurgulanmıştır; Operasyon Riski Azalır.

02



Aktif Müşteri ile Kanıtlanmış Güven

Şirket verileri, platformu kullanan müşterilerin davranış ve performansını ortaya koyuyor.

03



Mağazalarda Hızlı Değer Üretimi

Hızlı Kurulum Ve Destek Sayesinde Daha Kısa ROI Süresi.

04



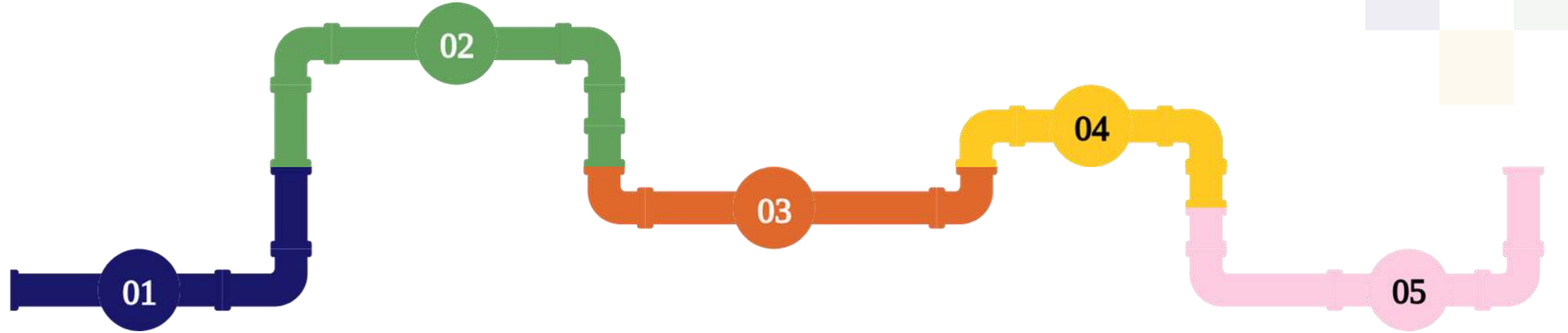
Operasyonel Kesinti Riskinin Azalması

Sürekli Destek Ve Hızlı Devreye Alma Ile Operasyon Güvenliği Artar.

05

Uygulama ve Sonraki Adımlar

Hızlı değer üretimi ve düşük operasyonel kesinti hedefi



Demo talebi ve canlı gösterim

Conivra tarafından ürün gösterimi; müşteri ihtiyaçlarının doğrulanması ve soru-cevap oturumu

Pilot şube kurulumu

Seçilen şubede sistem konfigürasyonu, veri entegrasyonu ve operasyonel testlerin yürütülmesi

Personel eğitimi ve 24/7 destek

Çalışanlara eğitim verilmesi; canlı destek ve sorun çözüm süreçlerinin devreye alınması

Kampanya ve sadakat başlangıcı

Sadakat programı ve kampanyaların aktif edilmesi, performans ölçümü ve optimizasyon

KVKK ile Müşteri onayı

Tüm adımların müşterinin vereceği KVKK onayı ile operasyon süreçlerine uygun şekilde uygulanması

Dünyanın en iyisi «Conivra» ile Tanışın

Restoranların dijital dönüşüm ortağı

- 01 Daha dolu masalar**
Rezervasyon doluluk oranını artırın
- 02 Daha sadık müşteriler**
Sadakat programlarıyla tekrar ziyaretleri teşvik edin
- 03 Daha düşük maliyet**
Operasyonel verimle maliyetleri azaltın
- 04 Daha verimli ekip**
İş gücü verimliliği
- 05 Daha güçlü marka**
Kişiselleştirilmiş deneyimlerle marka değeri
- 06 Hemen demo talep edin**
Demo için conivra.com'u ziyaret edin veya satış ekibine yönlendirin



Conivra – Restoranların Dijital Dönüşüm Ortağı

Güçlü, entegre CRM, rezervasyon ve sadakat platformu